

Bedrijfsoverdracht

Er komt een moment

Veel boekverkopers naderen stilaan de pensioengerechtigde leeftijd. U ook? 'Hoe moet dat straks met de zaak?', zult u dan misschien denken. Emoties en relaties spelen naast de bedrijfseconomische kant een grote rol. Wie komt in aanmerking om mijn zaak over te nemen? Hoe vertel ik het mijn werknemers? Heb ik voldoende pensioen opgebouwd? Hoe zit het met de juridische en fiscale aspecten? Op deze en andere vragen kan begeleiding van bedrijfsoverdracht door Boek & Bedrijf, de adviesdienst voor de boekhandel, antwoord geven.



Begin op tijd

Tegenwoordig is niet alleen het bereiken van een bepaalde leeftijd reden om een bedrijf te beëindigen. Meer en meer dienen zich andere redenen aan, bijvoorbeeld een echtscheiding of een plotse verkoop door calamiteiten rondom ziekte of een ongeval. Deze niet specifiek leeftijdgebonden oorzaken laten zien dat het goed is om al op jongere leeftijd een 'bedrijfstestament' achter de hand te hebben. Een goede voorbereiding is daarbij cruciaal.

Boek & Bedrijf raadt boekverkopers aan om zich vijf tot zeven jaar van tevoren te gaan oriënteren op de geplande bedrijfsoverdracht. Binnen deze periode dient de verkoop van een boekhandel volledig te worden afgerond. Een boekhandel (ver)kopen is immers niet iets dat je zomaar doet; het is een langdurig proces waarin zorgvuldig bepaalde stappen genomen moeten worden.

Boek & Bedrijf als vertrouwenspersoon

Er komen zoveel verschillende aspecten en belangen bij een bedrijfsoverdracht van een boekhandel kijken, dat het goed is om deskundige hulp in te roepen. Er moeten immers heel wat puzzels op het gebied van wet- en regelgeving, waardebepaling en het verkoopklaar maken worden opgelost.

Maar ook de onderhandelingen met potentiële opvolgers vormen een belangrijk proces. Naast uw eigen accountant zijn verschillende vormen van ondersteuning en advies beschikbaar via Boek & Bedrijf.

In het kader van bedrijfsoverdracht kan Boek & Bedrijf het volgende voor u betekenen:

- Ondersteuning bij de voorbereiding, verzamelen van relevante informatie, structurering van de onderneming, bepalen van de waarde van de onderneming, opstellen van een verkoopmemorandum
- Ondersteuning bij het vinden van een wederpartij, het opstellen van een kopersprofiel, identificeren van aspirant-kopers, begeleiden van gesprekken
- Ondersteuning bij de onderhandeling, opstellen van intentieverklaring, fiscale en juridische begeleiding
- Ondersteuning bij de koop en afronding, opstellen verkoopovereenkomst, identificeren financieringsmogelijkheden

Uw bedrijfsoverdracht in kaart gebracht

Wilt u advies op maat? Neem dan contact op met Boek & Bedrijf, de adviesdienst voor de boekhandel. Wij stippen het ideale adviestraject voor u

uit. Hetzij via onze eigen medewerkers, hetzij via door de wol geverfde (oud-)boekverkopers, hetzij via professionele externe adviseurs.

De fasen van een bedrijfsoverdracht

Bewustwording

Voorbereiding

Vinden van een wederpartij

Onderhandeling

Koop en afronding

Deze folder geeft een algemeen beeld van wat Boek & Bedrijf voor u kan betekenen op het gebied van bedrijfsoverdracht. Echter voor advies over alle aspecten van uw boekhandel bent u bij ons aan het juiste adres. Voor meer informatie of voor een vrijblijvend gesprek vindt u hiernaast onze contactgegevens. In alle gevallen zijn uw belangen in goede handen en kunt u rekenen op een onpartijdig antwoord op al uw vragen. Ieder advies wordt vertrouwelijk behandeld.

Boek & Bedrijf

Postbus 32
3720 AA Bilthoven
030-2287956
boek-en-bedrijf@boekbond.nl
www.boek-en-bedrijf.nl